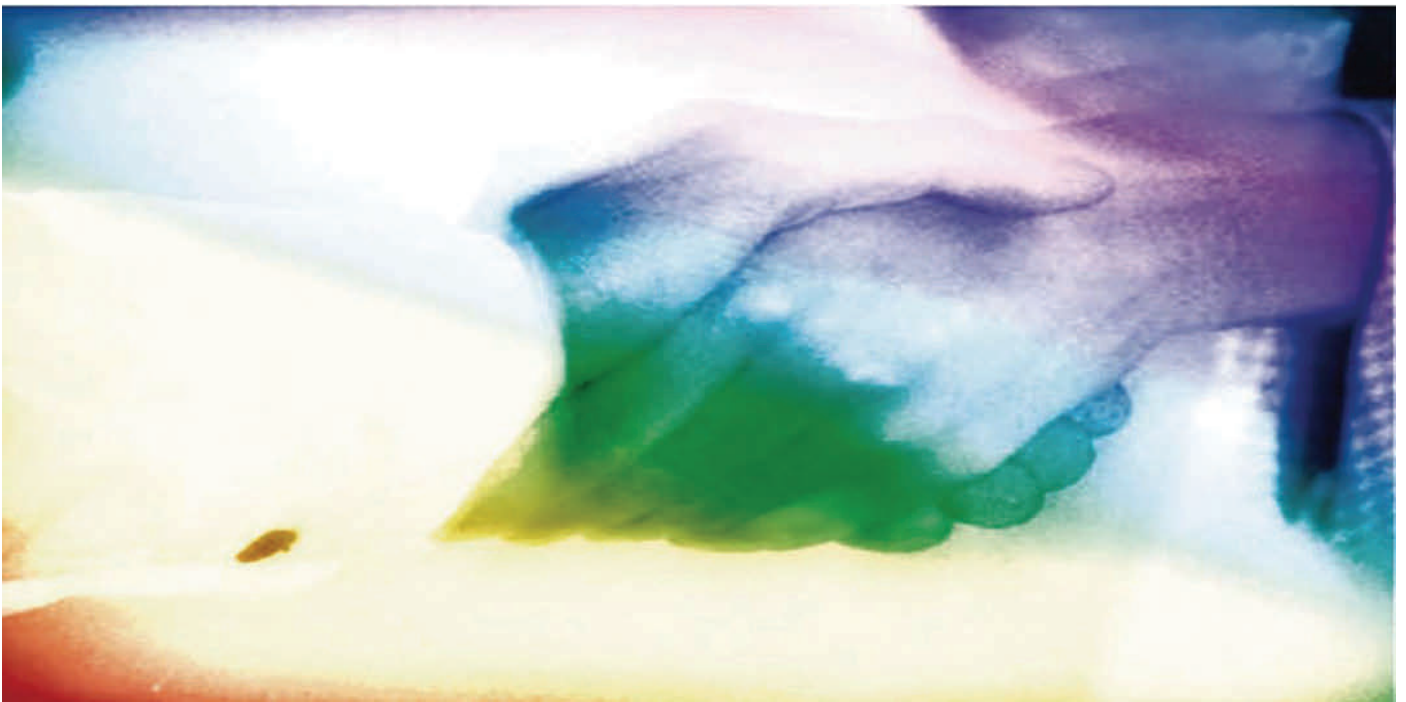


CORSO BASE

LA MEDIAZIONE CIVILE E COMMERCIALE EX D. Lgs. 28/2010



Il responsabile scientifico:
Avv. Carlo Mosca

PROGRAMMA

PRIMA GIORNATA

09:00 -14:00 e 15:00 -19:00

- * Presentazione del corso

Conflitto, ADR, mediazione

- * Introduzione alle teorie del conflitto ed ai modi di reazione
- * Tecniche negoziali
- * Dal negoziato alla mediazione
- * Tipologie di approcci alla mediazione
- * Referrals tipici
- * Mediazione libera e mediazione normata. Introduzione alla normativa in vigore in Italia ed ai regolamenti dei più diffusi organismi ADR

Tecniche di mediazione

- * Abilità comunicative
- * Esercitazioni e tests

SECONDA GIORNATA

09:00 -14:00 e 15:00 -19:00

Tecniche di mediazione (segue)

- * La procedura standard di mediazione e le variabili

Le fasi della mediazione:

- * L'organizzazione del tavolo di mediazione
 - * Fase preliminare
 - * L'incontro di mediazione
 - * Ricerca ed emersione degli interessi sottotesi
 - * Fase trasformativa
 - * Fase conclusiva
 - * Verifiche post-mediazione
 - * Esercitazioni e tests
-

TERZA GIORNATA

09:00 –17:00 con working lunch

Tecniche di mediazione (segue)

Esercizi commentati. Approfondimento dei temi delle giornate precedenti.

- * Co-mediazione
- * La comunicazione difficile
- * Lo stallo e tecniche per il suo superamento

QUARTA GIORNATA

09:00 –14:00 e15:00 –19:00

Normativa internazionale, comunitaria e nazionale in materia di mediazione e conciliazione

- * Normativa internazionale
- * Normativa comunitaria:

Dalla Raccomandazione 98/257/CE in materia di consumo alla Raccomandazione 2001/1916/CE per tutte le controversie civili e commerciali

I Libri Verdi del 16/11/1993 e del 19/4/2002 e la direttiva comunitaria 21/5/2008 n.52

- * La mediazione/conciliazione endoprocessuale ed extraprocessuale
- * Procedimenti di conciliazione:

Presso le CCIAA - legge 580/1993

Bancaria

Presso Consob

Presso gli organismi dei Consumatori e i Tavoli paritetici

Materia di lavoro

Per gli appalti pubblici

Forma, contenuto ed effetti della domanda di mediazione e dell'accordo di conciliazione ex D. Lgs. 28/2010

- * La domanda di mediazione:

Contenuto

Effetti

- * L'accordo di conciliazione:

L'omologa del verbale

L'efficacia esecutiva

Profili fiscali

- * La formazione del mediatore:

Corso base

Corsi di aggiornamento

Uditoraggio

Formazione continua

Compiti e responsabilità del mediatore ex D. Lgs. 28/2010

- * La convocazione delle parti, se prevista dal Regolamento dal Regolamento dell'organismo
- * La dichiarazione di imparzialità
- * La riservatezza
- * L'assistenza alle parti per il raggiungimento dell'accordo
- * Le norme sull'antiriciclaggio
- * La proposta ex art. 11 decreto 28/2010

QUINTA GIORNATA

09:00 –14:00e 15:00 –19:00

La mediazione in pratica (coaching)

- * Giornata preparatoria alle prova finali con esercizi assistiti da mediatori esperti
-

SESTA GIORNATA

09:00 –17:00 con working lunch

- * Valutazione finale teorica
- * Valutazione finale pratica
- * Chiusura del corso

Rovigo

**ODCEC Rovigo
Corso del Popolo, 161
45100 Rovigo**

**15 –16 –17
22 –23 –24
Settembre 2011**

L'Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili della Tre Venezie organizza un corso base sulle tecniche di mediazione destinato a coloro che intendano intraprendere una nuova attività professionale ottenendo la qualifica di mediatore ex D. Lgs. 28/2010 per potersi accreditare presso un organismo di conciliazione.

Il corso è destinato a coloro che desiderano raggiungere il livello minimo di formazione di (50 ore) ora previsto dal D. Lgs. 28/2010 (Decreto Legislativo 4 Marzo 2010, N. 28 “Attuazione dell’articolo 60 della legge 18 giugno 2009, N. 69, in materia di mediazione finalizzata alla conciliazione delle controversie civili e commerciali”) e D. M. 180/2010 (Decreto Ministeriale 10 ottobre 2010, N. 180 “Regolamento recante la determinazione dei criteri e delle modalità di iscrizione e tenuta del registro degli organismi di mediazione e dell’elenco dei formatori per la mediazione, nonché l’approvazione delle indennità spettanti agli organismi, ai sensi dell’articolo 16 del Decreto Legislativo N. 28 del 2010”) per la qualifica di mediatore.

Il corso è articolato in **6 giornate** per un totale di **52 ore**.

Il corso viene realizzato, secondo legge, per un **massimo di 30 partecipanti** ad edizione.

ISCRIZIONE

PRENOTAZIONE on-line tramite il sito dell’Associazione all’indirizzo **www.commercialistideltriveneto.org**.

PAGAMENTO

Successivamente alla prenotazione nel sito, dovrà essere inviata la scheda di fatturazione, unitamente alla copia del bonifico effettuato nel c/c: Associazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili delle Tre Venezie -Veneto Banca –Ag. Vicenza –Fil. 35 –IBAN IT40L0503511801035570135970, da restituire debitamente compilata a mezzo fax al numero 0425 464385.

QUOTE DI PARTECIPAZIONE

Euro 1.000,00 (esente IVA art.10) quota riservata agli iscritti all'ADCECTV

Euro 1.200,00 (esente IVA art.10) quota per i NON iscritti all'ADCECTV

DISDETTA

È attribuito a ciascun iscritto il diritto di recedere ai sensi dell'art. 1373 c.c. che dovrà essere comunicato con disdetta da inviare al numero di fax 0425 464385 entro 21 giorni lavorativi antecedenti alla data del primo incontro. In caso contrario verrà trattenuta o richiesta l'intera quota di iscrizione e l'iscritto avrà comunque il diritto di ricevere per posta il materiale didattico.

Il percorso attiene agli sviluppi di:

- * Normativa nazionale, comunitaria e internazionale in materia di mediazione e conciliazione
- * Metodologia delle procedure facilitative e aggiudicative di negoziazione e di mediazione e relative tecniche di gestione del conflitto e di interazione comunicativa, anche con riferimento alla mediazione demandata dal giudice
- * Efficacia e operatività delle clausole contrattuali di mediazione e conciliazione
- * Forma, contenuto ed effetti della domanda di mediazione e dell'accordo di conciliazione
- * Compiti e responsabilità degli organismi di mediazione e del mediatore

I partecipanti otterranno il relativo attestato valevole ai fini del mantenimento della qualifica di mediatore accreditato.

RESPONSABILE SCIENTIFICO

AVV. CARLO MOSCA

Avvocato in Treviso, dal 1983 si occupa di questioni commerciali, prevalentemente di natura internazionale. Partner fondatore di Lexmill, un network legale (www.lexmill.com). Dal 1995 svolge attività di facilitatore e mediatore di controversie commerciali, sia come indipendente che su incarico di centri di mediazione diversi. Media liti sia interne che di natura transnazionale. Crede nelle grandi potenzialità della mediazione quale strumento per la risoluzione quale strumento per la risoluzione dei conflitti e adotta generalmente un approccio facilitativo. Ha comunque esperienza anche di arbitro e procedimenti ADR di tipo decisorio. Più volte ha svolto mansioni di arbitro in procedimenti ICC, AIA e ad hoc. È mediatore accreditato CEDR dal 1996 (Edinburgh Summer School) oltre che di varie altre organizzazioni (in Italia, in particolare ADR Center-JAMS, Camera di Commercio di Milano, Curia Mercatorum). È uno dei partners MATA – Mediation and Training Alternatives (London) e socio ACR Association for Conflict Resolution ed ITAA (International Transactional Association). Oltre che praticare mediazione, svolge attività didattica in tema. Dal 1999 al 2004 è stato membro della training faculty del CEDR - Centre for Effective Dispute Resolution (London) che realizza regolarmente corsi sulle tecniche di mediazione, sia a livello base che avanzato, in UK e all'estero. Ha cura dal 1997 l'edizione italiana del corso-base CEDR «Basic Skills on Mediation Practice».

Dal 1995 al 2001 è stato responsabile per il training (oltre che ideatore e managing director) di Curia Mercatorum, uno dei primi centri di mediazione italiani, per la quale ha continuato successivamente a realizzare, in qualità di docente, seminari e corsi diversi sull'argomento. Ha partecipato in qualità di esperto alla «Commissione di arbitrato e conciliazione» con Unioncamere, l'agenzia governativa che coordina le camere di commercio italiane ed è stato rapporteur per «ADR and Mediation» nell'expert group SECI - Southeast Europe Cooperative Initiative (Lubiana). È dal 2005 responsabile per il training di Quadra, centro ADR attivo soprattutto nel campo delle controversie commerciali e consulente di varie associazioni professionali. È formatore accreditato in materia di mediazione commerciale ex dlgs 28/2010. Autore di vari scritti in materia di ADR, in particolare di «Mediazione», UTET, 2004 in vol. XXIII della serie «I nuovi contratti» a cura P. Cendon e «La Mediazione ex Decreto 28».

FORMATORI

Avv. Carlo Mosca

Avv. Lydia Ansaldi

Dott.sa Vincenza Bonsignore

Dott. Sergio Ceccotti

Dott. Jacopo Donati

Dott. Antonio Nascimben

Dott.sa Antonella Pigat

Dott.sa Paola Schiavo



ASSOCIAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI
E DEGLI ESPERTI CONTABILI DELLE TRE VENEZIE

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA:

Corso del Popolo, 161 - 45100 Rovigo

Tel: 0425 29324 - Fax 0425 464385

www.commercialistideltriveneto.org

conciliazione@commercialistideltriveneto.org